

CURRICULUM VITAE

Vincenzo Montalbano Caracci

Nato a:

Residenza:

Recapiti telefonici:

email:

Stato Civile:



Studi

- Maturità **Classica**.
- Laurea in **Ingegneria Elettrotecnica** conseguita presso il **Politecnico di Torino**.
- Esame di Stato per l'Abilitazione all'Esercizio della **Libera Professione**.

Corsi di Formazione.

Di seguito indicati i più significativi:

1. Corsi **aziendali** per:
 - Pianificazione Strategica d'Impresa
 - Amministrazione, Finanza e Controllo
 - Sistemi Qualità (Iso 9000 nelle varie edizioni)
 - Lean Production (Modello Toyota)
 - Project Management
2. Corso di **General Management** presso CEDEP (Insead - Fontainebleau). Durata 6 settimane, condotto in lingua inglese.

Lingue straniere:

- Inglese e Francese

Conoscenze informatiche:

- Pacchetti Office - ERP - Scheduler

Attività didattiche significative svolte:

- **ISTUD Ancona.**
Master in Gestione di Impresa: Programmazione e conduzione della Produzione. Corso di 40 ore in aula. Due edizioni

Esperienze professionali:

Dal 2008 a

maggio 2012

Fratelli Canalicchio SPA, società partecipata dalla Famiglia **Montalbano** - Terni.

Attività aziendali: *Meccanica di Precisione e Arredi Esterni* per Mega Yacht.
Ruolo: **Vicepresidente** con deleghe alla Pianificazione Strategica, Finanza, Sistemi Qualità, Sistemi Informativi.

Focus. **Dotare la Società dei mezzi e delle metodologie per una forte espansione del Business.**

**Dal 2008 a
maggio 2012**

Enterprise SpA del Gruppo Angelantoni Industrie - Rieti.

Attività aziendali: *Assemblaggio* di schede ed apparati elettronici.

Ruolo: Amministratore Delegato e Presidente.

Focus. **Recuperare la redditività d'Impresa.** Ridisegnare i processi tecnologici e la struttura produttiva, diversificare la presenza sul mercato.

Dal 2006 al 2007 FIME SpA - Castelfidardo (AN). Controllata dal **Gruppo Elica**

Attività aziendali: *Produzione* di Motori Elettrici per elettrodomestici e caldaie da riscaldamento domestico.

Ruolo: **Amministratore Delegato.**

Focus. **Rendere commercialmente più indipendente** la Società rispetto al mercato captive del Gruppo. **Ridisegnare il Catalogo Prodotti** con forte orientamento all'innovazione.

Dal 2004 al 2007 Turboair SpA in Fabriano (AN).

Attività aziendali: *Produzione e Commercializzazione* di Cappe Aspiranti da cucina.

Ruolo: **Amministratore Delegato e Presidente.**

Focus. **Salvataggio della Società**, prossima al default. Ritornare in 1-2 anni al pareggio di bilancio e cedere l'azienda ad un Gruppo di rilevanza mondiale per metterla in sicurezza.

La Società è stata ceduta a inizio 2006 al **Gruppo Elica**, quotato in borsa.

N.B. E' stata assicurata continuità di occupazione a circa 400 addetti (fatturato circa 45.000.000 €).

Dal 2001 al 2004 ISRIM scarl Terni. Istituto di ricerca partecipato da Enti Pubblici e Privati.

Attività aziendali: *Ricerca applicata*, in particolare nelle biotecnologie, *Servizi qualificati* alle Imprese e agli Enti Pubblici.

Ruolo: **Amministratore Delegato.**

Focus. **Riorientare** al Business le attività di Ricerca, portare l'Istituto in sicurezza finanziaria.

Dal 2000 al 2001 Libero Professionista, **consulente** per Società operanti nella Siderurgia impegnate in start-up di nuove imprese.

Dal 1987 al 1999 Gruppo Italtel Sede centrale Milano

Attività del Gruppo: R&S, Produzione e Installazione worldwide di Apparati e Sistemi di Telecomunicazioni per operatori pubblici e per privati.

- **1996 – 1999. Direttore Centrale** alle politiche produttive di Gruppo.

Focus. Riorganizzazione dell'apparato produttivo in Italia

- **1992 – 1996 Italtel Tecnomeccanica** - Terni.

Ruolo: **Amministratore Delegato.**

Focus. **Diversificazione** di prodotto/mercato e indipendenza commerciale dal Gruppo,

- **1987–1992.** Italtel Telematica - Santa Maria Capua Vetere.
Telecomunicazioni per Privati.
Ruolo: **Vicepresidente** Direttore del Comprensorio Industriale.
Focus. **Redditività dell'Impresa.** Introdurre processi ad alta automazione, recuperando contestualmente significative quote di mercato per ridurre l'impatto sull'occupazione.

Dal 1982 al 1987 Gruppo Merloni Termosanitari (Ariston)– Fabriano (AN)

Attività del Gruppo. Produzione di *beni semidurevoli*: Scaldabagni elettrici e a gas, Vasche da bagno, Lavelli inox.

Ruolo: **Direttore Tecnico** del Gruppo e **Direttore Generale** di Consociata.

Focus. **Acquisizione di aziende nazionali e internazionali** per conquistare la leadership europea, indispensabile per vincere in un settore maturo.

Integrazione nel sistema produttivo di aziende italiane, belghe, francesi.

Dal 1969 al 1982 Gruppo Olivetti – Ivrea

Attività del Gruppo: *Macchine da ufficio*, trasformate in quegli anni da meccaniche in elettroniche, *Calcolatori di Processo*, *Macchine Utensili* a Controllo Numerico.

Ruolo: crescente, da neoassunto a responsabile dell'Ingegneria di Produzione in Divisioni della Casa Madre, a **Direttore Tecnico** della Olivetti Sistemi per l'Automazione Industriale (OSAI) a **Direttore di Stabilimento** della Olivetti Controllo Numerico.

Focus. Intenso periodo di formazione e di crescita professionale, in un contesto di grandi innovazioni tecnologiche.

Ruolo di Quadro a 28 anni, di Dirigente a 32 anni.

Esperienze Internazionali:

- **Elenco dei Paesi** in ciascuno dei quali vi è stata una permanenza significativa **per motivi di lavoro**:
 1. *Stati Uniti, Giappone, Francia, Spagna, Indonesia, Cile* (alcune settimane).
 2. **Irlanda per circa 1 anno** (30 % del tempo di presenza). Avviamento di una joint.- venture con Società statunitense per produzione alimentatori swiching da schede per telecomunicazioni.
 3. **Belgio per circa 2 anni.** Gestione dello Stabilimento di Namur, **uno dei 6** Stabilimenti Merloni Termosanitari coordinati.

Impegno professionale in Aziende a controllo pubblico:

Dal 1996 al 1999 ASM, Azienda Speciale Multiservizi - Terni.

Attività aziendali: Produzione e Distribuzione di Energia Elettrica, Acqua e Gestione Rifiuti (Discarica, Piattaforma di selezione e Termovalorizzatore).

Ruolo: **Consigliere di Amministrazione.**

Focus. **Aumentare** la qualità dei servizi offerti e la capacità reddituale d'Impresa. Riorganizzare su basi industriali le attività in essere, dotare l'azienda di strumenti gestionali adeguati, mettere in funzione le infrastrutture (Termovalorizzatore) esistenti.

Vincenzo Montalbano Caracci